



TỔ CHỨC GIÁO DỤC ĐÀO TẠO PTI
PTI EDUCATION TRAINING GROUP



CHƯƠNG TRÌNH ĐÀO TẠO

CCO

GIÁM ĐỐC KINH DOANH

CHUYÊN NGHIỆP

”

CAM KẾT GIÁ TRỊ
ĐẢM BẢO THÀNH CÔNG
CỘNG HƯỞNG THỊNH VƯỢNG



GIỚI THIỆU

CHƯƠNG TRÌNH

Sự bùng nổ liên tục của các hình thức, kênh truyền thông xã hội đã mang lại cho khách hàng một vị thế hoàn toàn mới và là đòn bẩy chưa từng thấy đối với hoạt động kinh doanh.

Lúc này, vai trò của các Giám đốc Kinh doanh (CCO) càng trở nên quan trọng. Bởi đây là người có quan hệ trực tiếp, thường xuyên với khách hàng, người nắm bắt được các thông tin và mong muốn của khách hàng để xây dựng chiến lược kinh doanh bài bản, tạo dựng một lực lượng khách hàng thân thiết đồng hành cho công ty. Sự thành công của một Giám đốc kinh doanh được đánh giá ở khả năng tạo ra doanh thu và lợi nhuận.

Các doanh nghiệp luôn khát khao được sở hữu một Giám đốc kinh doanh chuẩn mực nhưng thị trường lao động vẫn đang khan hiếm. Hầu hết các Giám đốc kinh doanh mới chỉ được phát triển lên bằng những trải nghiệm thực tế của bản thân mà chưa được đào tạo và dẫn dắt bài bản.

Với sự nhận thức sâu sắc về những thay đổi trong lĩnh vực Marketing và ngành quản trị bán hàng trên thế giới, cùng với bối cảnh kinh doanh tại Việt Nam, Khóa học Giám đốc kinh doanh sẽ cung ứng cho thị trường một thể hệ CCO mới tài năng và bản lĩnh, lấp đầy khoảng trống về nguồn nhân lực chất lượng cao này.





NỘI DUNG

CHƯƠNG TRÌNH

STT	CHUYÊN ĐỀ	BUỔI	TIẾT
01	Chân dung một CCO chuyên nghiệp	02	08
02	Xây dựng bộ phận kinh doanh	02	08
03	Chiến lược Kinh doanh	04	16
04	Marketing dành cho CCO	04	16
05	Quản lý hệ thống phân phối (HTPP)	02	08
06	Dự báo thị trường, lập kế hoạch kinh doanh	02	08
07	Kinh doanh online trong kỷ nguyên số hóa	02	08
08	Quản lý con người và phát triển đội ngũ	02	08
09	Huấn luyện và đào tạo bán hàng	02	08
10	Chuyên đề hội thảo	01	04
11	Hội thảo kinh tế kinh doanh	02	08
12	Bài tập cuối khóa: <i>Xây dựng kế hoạch kinh doanh cho Doanh nghiệp</i>	02	08
13	Lễ trao “chứng nhận tốt nghiệp”	01	04

Tổng thời lượng 30 buổi/ 120 tiết, học trong 3 tháng





NHỮNG GIÁ TRỊ

TỪ CHƯƠNG TRÌNH

1. Hệ thống kiến thức chuyên môn bài bản, chuyên nghiệp, bắt kịp xu hướng của thế giới;
2. Trở thành một Giám đốc kinh doanh đích thực, khẳng định vai trò tầm ảnh hưởng tới doanh nghiệp;
3. Được tham vấn, tư vấn trực tiếp bởi các chuyên gia bán hàng hàng đầu Việt Nam;
4. Gia nhập cộng đồng CCO toàn quốc gia tăng kết nối giao thương;



ĐỐI TƯỢNG

THAM GIA

1. Giám đốc Kinh doanh (CCO) của các doanh nghiệp;
2. Các trưởng bộ phận phụ trách kinh doanh trong doanh nghiệp;
3. Cấp Lãnh đạo doanh nghiệp (HĐQT, HĐQT, Ban Tổng Giám đốc, Ban Giám đốc);
4. Những người có hoài vọng trở thành Giám đốc Kinh doanh trong tương lai.





1. Nâng cao năng lực lãnh đạo và quản lý đội ngũ tiếp thị và bán hàng một cách hiệu quả hơn nhằm đạt được mục tiêu chiến lược kinh doanh của bộ phận kinh doanh và của toàn doanh nghiệp.
2. Nắm được tư duy và kiến thức cốt lõi mà một CCO cần có như: biết cách xây dựng và triển khai chiến lược kinh doanh, thực hiện hoạt động tiếp thị, quản trị công tác bán hàng, xây dựng hệ thống phân phối, quản lý hoạt động hậu mãi, chăm sóc khách hàng và quản lý hoạt động hỗ trợ thương mại.
3. Hiểu được xu hướng mới trong lĩnh vực Marketing của thế giới: xây dựng thương hiệu không có nghĩa là đánh bóng tên tuổi sản phẩm, triển khai các hoạt động truyền thông tốn kém và xâm tỵ mà "thương hiệu chính là hệ quả của những gì mà doanh nghiệp ấy đã, đang và sẽ làm, đồng thời truyền thông tốt những điều đó cho xã hội".
4. Hiểu được xu hướng mới trong ngành quản trị bán hàng của thế giới.
5. Hiểu được sự thay đổi về vai trò và vị thế của một Giám đốc Kinh doanh ngày nay.





HỘI ĐỒNG

CHUYÊN GIA/GIẢNG VIÊN



Chuyên gia

NGUYỄN HOÀNG PHƯƠNG

Chuyên gia về Marketing, xây dựng thương hiệu



Chuyên gia

NGUYỄN XUÂN HẢI

Chuyên gia nhân sự, CHRO công ty Khử Trùng Việt Nam



Chuyên gia

ĐỖ HOÀI NAM

Chuyên gia về chiến lược kinh doanh, quản lý nhân sự



Chuyên gia

ĐÀO XUÂN KHƯƠNG

Chuyên gia tư vấn phân phối và bán lẻ hiện đại



Chuyên gia

LÊ ĐẠI NGỌC

Chuyên gia quản trị Doanh nghiệp, hàng không, tiếp thị



Chuyên gia

ĐỖ TIẾN LONG

Chuyên gia nhân lực, chiến lược và văn hóa Doanh nghiệp



Chuyên gia

ĐỖ XUÂN TÙNG

Chuyên gia huấn luyện và đào tạo về quản lý sales



Chuyên gia

PHAN ANH LƯU

Chuyên gia đào tạo, huấn luyện & phát triển con người.





GIỚI THIỆU

TỔ CHỨC GIÁO DỤC ĐÀO TẠO PTI

Với sứ mệnh "Khai sáng cộng đồng Danh nhân qua các giá trị tri thức", trong gần 15 năm qua, từ những dự án cụ thể, những chương trình đào tạo mang tính khai mở - chuyên môn sâu, các dự án hoạt động trong cộng đồng học viên - cộng đồng doanh nhân, Tổ chức Giáo dục Đào tạo PTI đã xác lập rõ nét những giá trị cốt lõi của mình, mong muốn là một điểm đến về tri thức - thực học - thực làm.

Từ khóa học đầu tiên được khai giảng vào tháng 8/2008, tới nay PTI đã có hàng trăm chương trình đào tạo cấp cao như CEO; CHRO; CFO; CMO; CCO; CPO được tổ chức tại phần lớn những địa điểm quan trọng, đầu tàu về kinh tế của cả nước với hàng chục nghìn học viên là các anh chị giữ vai trò quản trị, lãnh đạo doanh nghiệp đã tới tham gia. Song hành với đó là một đội ngũ nhân viên trong các doanh nghiệp - những đối tượng tham gia các khóa học ngắn hạn về kỹ năng lên tới hàng chục nghìn lượt học viên. Các dự án về Giáo dục - Cộng đồng hỗ trợ cho việc học chính khóa đã được tổ chức thành những sự kiện thường niên quy mô lớn như:

Diễn đàn kinh doanh mở - triển lãm ngành nghề BIF được tổ chức 5 năm một lần, nhiều hội thảo kinh tế lớn định kỳ tổ chức mỗi năm 2 lần, các chuyên khảo, những hội nghị bàn tròn về nhiều chủ đề quản trị/ quản lý trong kinh doanh được thực hiện thường xuyên.





ẤN TƯỢNG TỪ PTI

hơn
2000

Khóa học đã được PTI tổ chức thành công

hơn
115000

Học viên tham dự, 75% quay lại sau khóa đầu

hơn
1000

Chương trình đào tạo IN HOUSE

hơn
200

Dự án đã tư vấn

hơn
300

Khóa học giám đốc chức năng khai giảng

hơn
150

Chương trình kiến tập trong & nước ngoài

hơn
300

Khóa học CEO đã được tổ chức thành công

hơn
130

Chuyên gia/ Giảng viên cam kết dài lâu

Vui lòng liên hệ **HOTLINE** hoặc truy cập **LINK KHÓA HỌC** để xem **LỊCH KHAI GIẢNG** và **PHÍ ƯU ĐÃI MỜI NHẤT**



Hotline/Zalo: **0766.133.336**



Link khóa học: <https://bit.ly/cco-hn>



HÀ NỘI

Tầng 14, Tháp B, tòa nhà Sông Đà, đường Phạm Hùng, Quận Nam Từ Liêm, Hà Nội



TP. HỒ CHÍ MINH

Lầu 1, Tòa nhà Rivera Park Sài Gòn, Số 7/28 Đường Thành Thái, P14, Q10, TP. HCM

